

新卒紹介エージェント ZERO CANVAS ご案内資料



ZERO CANVAS

ゼロキャンパス

株式会社アイ・パッション



会社名

株式会社アイ・パッション



ZERO CANVAS

ゼロキャンバス

設立

平成18年8月1日(19期目)

<https://zerocanvas.jp/company/>

代表取締役

浅井慎吾

本社所在地

東京都目黒区大橋2-22-6 唐木ビル8階

事業内容

新卒紹介事業

採用コンサル事業

・求人広告代理店

・採用支援ツール制作(採用HP、入社案内、会社紹介ムービーなど)

組織・人事コンサルティング事業(研修等)

新卒採用でこんな **お悩み** ありませんか？

母集団の量・質の課題



そもそもエントリーがない。
ターゲットとする学生と会えない。

工数の課題



新卒採用担当のマンパワー不足により、学生連絡が大変。

コストリスクの課題



他の採用方法に費用を先行投資してもちゃんと採用できるか不安。

情報不足の課題



学生の本音がわからない。
選考中他社にとられないか不安。

辞退の課題



選考内で辞退になってしまう。
承諾したがその後の辞退も心配。

ノウハウ不足の課題



不定期採用や急遽新卒採用を始めたため、ノウハウがない。

ZERO CANVASではこのように価値提供が出来ます！

90分の面談による 質の担保



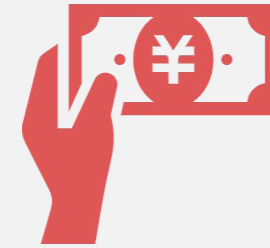
本質に向き合う面談をしているので、
質の高い学生と出会えます

日程調整や スクリーニングの代行



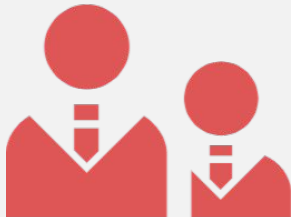
御社の代わりに学生と日程の調整や
学生のスクリーニングを行います

完全成功報酬型の サービス



承諾してからお支払いいただくため、
無駄なコストを削減できます

各学生専属の アドバイザーによるフォロー



選考中の学生の意向など、第三者で
あるアドバイザーがキャッチアップ

アドバイザー・企業担当 からのフォローアップ



学生・企業の各担当が連携しながら
辞退抑止に努めます

長年の新卒採用領域による ノウハウ蓄積



採用コンサルティングのノウハウもあり、
事業部を超えて連携

初回面談ではたっぷり **90分** 使って、学生の過去を徹底的にヒアリング、深掘りを実施。

面談内で学生の **強み** や **価値観** を一緒に洗い出します。

そのため紹介時に求める人物像にあった学生を弊社でスクリーニングし、マッチした学生をご紹介することができ、どこに自分が合っているのかを理解したうえで説明会に参加していただくことが可能です。

弊社の
初回面談

90分

他社平均
初回面談

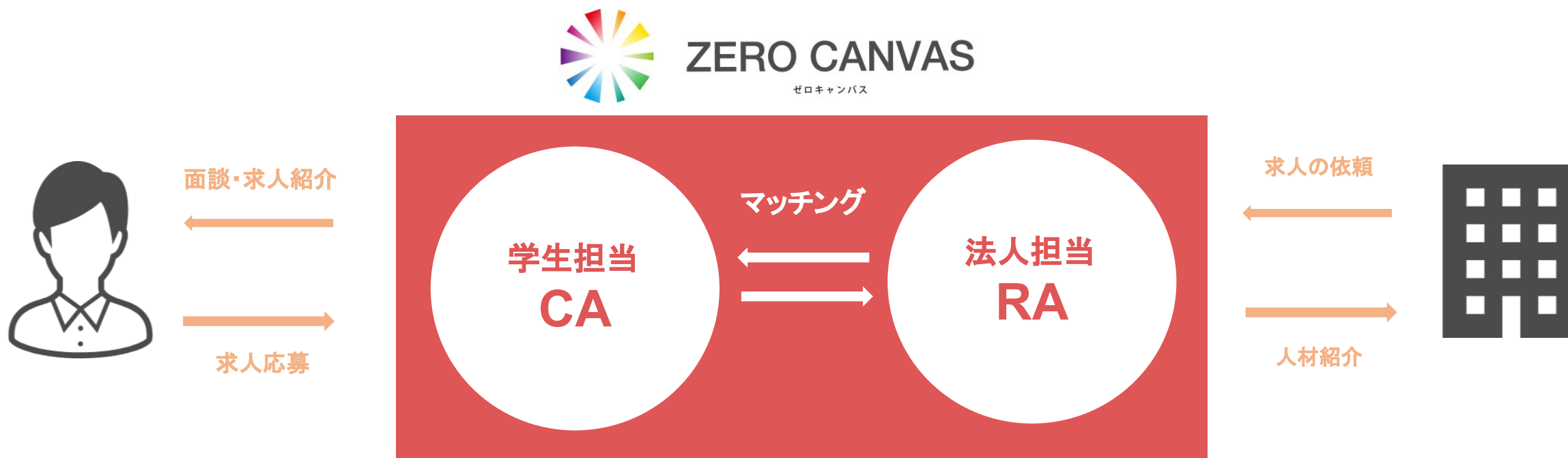
30~60分

強み② | 学生担当(CA)・法人担当(RA)の連携

学生担当である**CA(キャリアアドバイザー)**と、法人担当である**RA(リクルーティングアドバイザー)**が、連携を取りながら、承諾に向かって動いていきます。

都度、**学生情報の共有**や、最終選考以降の学生を双方で行うことで、RAも最新の学生情報をキャッチアップし、CAも企業様からの評価や選考の対策等を共に行います。

各CAとRAが社内システム上で情報を交換しながら、学生の状況をつかみ、御社の採用実現まで導いていきます。



弊社自身も、ベンチャーと呼ばれるような会社だからこそ、**経営陣と距離が近いこと、裁量権を持って働けること、20代での市場価値**など、ベンチャー企業で働くメリットの訴求を今現在の実体験を元に、CAから学生へ行っております。

そのため、働く上でネームバリューが欲しいと考える学生が多い中、ご支援先の企業様は、ベンチャー企業様・中堅企業様がほとんどです。

データマッチングではなく、アナログにマッチングを行っているからこそ、**企業選びの上で理念への共感**や**叶えていきたい未来への思い**なども訴求に加えて、学生様にお伝えしております。

ご支援先企業様 ※一部抜粋



ヒアリング・ご契約

貴社が求める学生の要件 や、今後の採用計画 を伺ったうえで、弊社がお力になれることをお伝えします。もし、ご契約となりましたら求人内容や事業内容、仕事内容 などより詳細を改めて伺わせていただきます。

人選・ご紹介

90分の初回面談後、丁寧に価値観や強みに合う企業をピックアップしご紹介と応募意思の確認をします。(初回では平均5〜6社ほど)ヒアリングした要件に合う学生を弊社でスクリーニングしてご紹介いたします。

選考

貴社にて選考を実施いただきます。選考中も弊社CAより都度、学生の所感や現時点での志望度の確認 をし、内定に向けてサポートをしていきます。

内定

選考実施後、貴社より弊社に、内定の旨をご連絡いただきます。その後は細かく学生の意向などをキャッチアップ・貴社に連携していくことで、双方で承諾に向けて動いていきます。

内定承諾

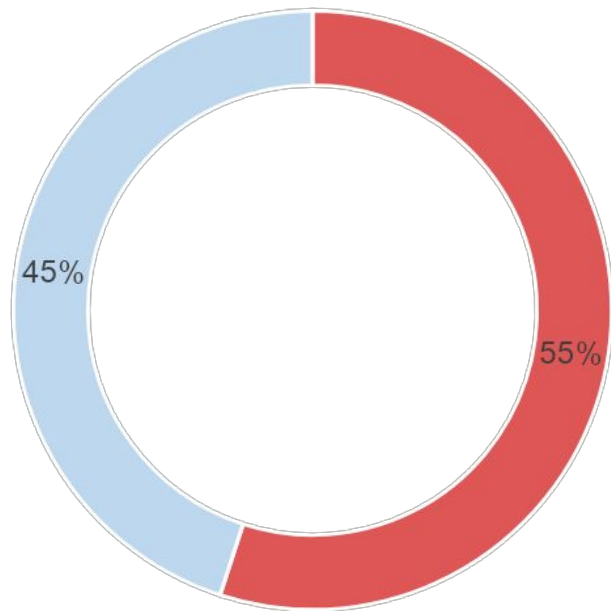
学生と弊社もしくは貴社にて承諾意思の確認とその他手続きをし、無事採用決定となります。
※内定承諾時に初めて費用が発生します。承諾した月にご請求、翌月末支払いとなります。

承諾者フォロー

ご入社まで定期的に各学生の担当CAが連絡を取りフォローをしていきます。
場合によっては弊社内で承諾に至った学生へイベントを開催しており参加していただくこともあります。

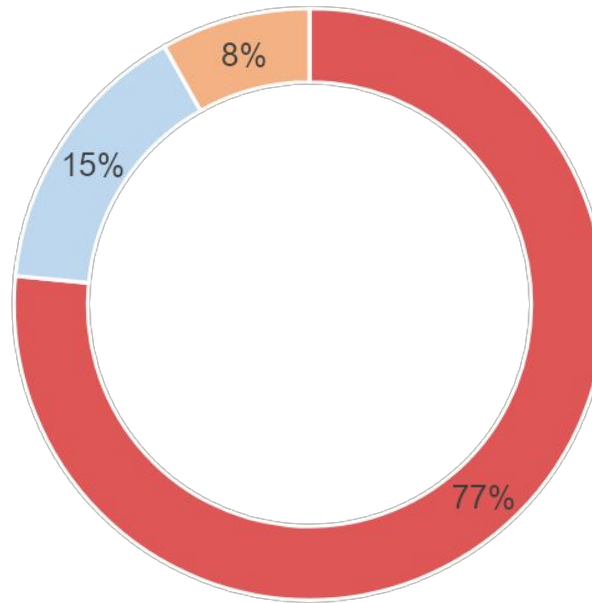
年間で**1000名以上**の学生をサポートしております。
(登録学生実績 23卒: 1173件、24卒: 1480件)

男女比率



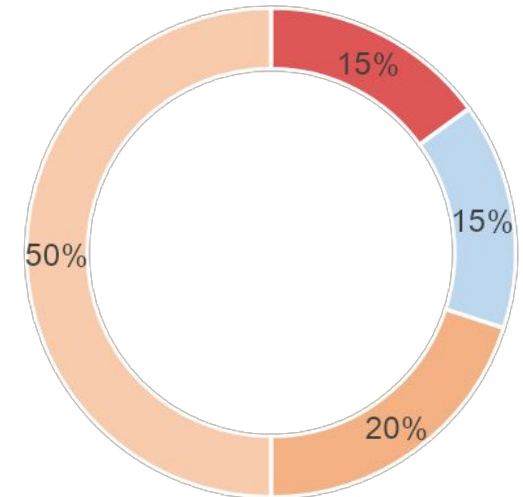
■男性 ■女性

文系理系比率



■文系 ■理系 ■その他

学歴比率



■MARCH・関関同立
■早慶上智・旧帝大
■日東駒専・産近甲龍
■その他

完全成功報酬型 の料金体系となります。

お支払いに関しては、「**内定承諾月締め、翌月末までにお支払い**」 となります。

例)10月1日内定承諾をした場合:10月締め、11月末支払

80万円～(税別)/1名 ※文理問わず

■高学歴学生のみご紹介希望の場合

MARCH・関関同立以上の学生のみご紹介の場合は**100**万円(税別)/1名 ※文理問わず

早慶上智以上の学生のみご紹介の場合は**120**万円(税別/1名) ※文理問わず

※契約書に記載のある大学が対象となります。

■返金規定

学生側の自己都合により入社前の辞退、もしくは学生の責による内定取り消しとなった場合には
100%返金させていただきます。